



OPCP

On-Prem Cloud Platform

Plug. Sell. Win.





Shape the future of Cloud with OPCP.

Empower your customers.
Grow your business.



Un marché Cloud en pleine expansion, une opportunité à saisir.

Le Cloud a redéfini les standards de l'IT moderne, de nouveaux enjeux apparaissent.

En effet, les entreprises ré-évaluent leur stratégie pour répondre à de nouveaux enjeux tels que la souveraineté, les performances, la maîtrise des coûts : autant de priorités qui replacent la proximité au cœur des décisions.

Dans ce contexte de mutation, les entreprises recherchent des partenaires à même d'apporter des solutions claires et efficaces.

Ces dernières recherchent un socle robuste, prêt à accueillir leurs applications critiques et à soutenir leur transformation numérique, sans dépendance excessive.





Capitalisez sur la proximité et la confiance client.

De leur côté, **les intégrateurs, VAR, MSP et consultants disposent déjà d'un atout précieux : une relation de confiance avec leurs clients.** Un rôle de conseil et d'accompagnement qu'aucun catalogue de Cloud Provider ne peut remplacer.

Dans cet écosystème, OVHcloud ouvre une nouvelle voie avec **OPCP : On-Prem Cloud Platform.** Une solution Cloud on-premises clé en main, automatisée, sécurisée et souveraine, par défaut, et par conception.

Installé chez le client ou dans vos datacenters. Pensé pour vous permettre de vous concentrer sur la création de valeur : gagner en productivité, et créer de nouvelles sources de revenus.

OPCP vous donne les moyens d'agir concrètement dans un marché en quête de proximité, de simplicité et de maîtrise.

C'est l'opportunité de renforcer votre rôle de partenaire stratégique, en alliant conseil, autonomie technologique et création de valeur durable.

“

C'est en apportant des solutions innovantes que nous renforçons la création de valeur durable.

”

Libérez votre valeur. Multipliez vos opportunités.

OPCP est conçu pour permettre aux organisations de créer et opérer leur propre cloud, localement ou en edge, avec un niveau technologique et de sécurité équivalent à celui d'un Cloud Provider.

Cette solution vous permet d'industrialiser le déploiement et la maintenance de services Cloud tout en respectant les exigences de conformité et de souveraineté des données.

OPCP RÉPOND PARTICULIÈREMENT AUX USE CASES SUIVANTS :

- **Déploiement rapide d'un cloud privé ou hybride** dans des environnements sensibles (santé, industrie, collectivités).
- **Fourniture de services cloud managés** à des entités internes ou externes.
- **Exploitation automatisée** d'infrastructures multi-sites ou edge avec supervision centralisée.
- **Déploiement industrielle de progiciels avec des mécanismes standardisés.**



LAYER 3
LANDING ZONE MANAGER
pour offrir aux utilisateurs un accès sécurisé et autonome aux services et gérer leurs workloads multi-tenant.

LAYER 2
CLOUD STORE
Pour déployer, maintenir et mettre à jour les services Cloud (Kubernetes, stockage objet, DBaaS...).

LAYER 1
OPCP CORE
Pour déployer, maintenir et automatiser l'infrastructure sous-jacente (bare-metal, réseau, stockage).



Plus qu'un revendeur : un partenaire stratégique.

**Vous êtes le maillon essentiel entre
la technologie et la réussite de vos clients.**

Ensemble, nous proposons au monde un **Cloud souverain, automatisé et prêt à l'emploi**— mais c'est vous qui le rendez accessible, concret, et parfaitement adapté à chaque contexte.

Vous connaissez vos clients, leurs enjeux, leurs ambitions.

OPCP devient votre levier pour transformer cette connaissance en services sur mesure, couvrant l'ensemble du besoin et générant un maximum de valeur.

Ainsi, vous apportez à vos clients les moyens d'innover plus vite, de maîtriser leurs coûts, et de garder le contrôle sur ce qui compte vraiment :

- **leurs données,**
- **leurs applications,**
- **leur avenir digital.**





Des leviers concrets pour booster votre activité.

OPCP est une solution conçue pour accélérer la transformation de vos clients, et vous êtes idéalement positionné pour les accompagner tout au long de ce parcours.

Vous bénéficiez d'**incentives attractives dès la vente ainsi que de la possibilité de générer des revenus récurrents et prévisibles**, grâce à des services managés, construits sur une plateforme moderne et évolutive.

Vous prenez en charge la gestion et la maintenance sur le long terme, en offrant un niveau de service qu'un partenaire de confiance comme vous est seul capable de garantir.

Décrochez votre **spécialisation OPCP** prouve que vous connaissez parfaitement **la proposition de valeur de la solution**, que vous proposez un accompagnement technique et fonctionnel complet.

Bref, que vous êtes un des meilleurs partenaires pour déployer OPCP chez nos clients.

En adoptant cette spécialisation OPCP, vous renforcez votre position sur le marché, augmentez votre différenciation et créez durablement de la valeur pour vos clients.

Partenariat renforcé, résultats amplifiés.

Sur le terrain, vous n'êtes jamais seul.

Campagnes marketing, support technique, assets co-brandés et formations. En tant que partenaire OVHcloud, vous bénéficiez d'un accompagnement pour réussir à chaque étape du cycle de vente.

- **Campagnes marketing** prêtes à lancer pour générer des leads localement.
- **Support avant-vente** pour sécuriser les projets complexes et répondre aux questions pointues.
- **Ressources co-brandées** (brochures, landing pages, visuels) pour valoriser votre expertise en marque blanche.
- **Formations commerciales et techniques** pour monter en compétence et rester autonome.

Kits commerciaux, cas d'usage et arguments gagnants.

Tout ce qu'il vous faut pour convertir plus vite et closer plus facilement. Vous disposez déjà de la relation client, vous avez désormais les bons outils pour passer à l'action :

- **Cas d'usage sectoriels** (santé, industrie, public...) pour illustrer la valeur réelle de la solution.
- **Fiches argumentaires** pour répondre aux objections et valoriser la souveraineté, la simplicité, la rentabilité.
- **Pitch decks prêts à l'emploi**, adaptés aux différents profils d'interlocuteurs (DSI, DG, RSSI...).
- **Templates de propositions commerciales** clairs, modulables et impactants.

Grâce au partenariat, vous gagnez en impact et en temps, tout en renforçant votre posture de conseil technologique. **Vous êtes outillé pour transformer l'intérêt en décision.**





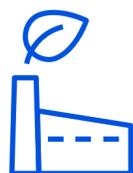
Partout où l'IT est critique, OPCP fait la différence.

Autant de besoins concrets et stratégiques auxquels nous pouvons apporter des réponses sur mesure :



Santé

Hébergez les dossiers patients, la télémédecine, ou les outils d'IA diagnostique en local, dans le respect du RGPD et de la certification HDS. Ouvrez la voie à la recherche, sans siloter les données.



Industrie

Déployez des jumeaux numériques directement sur site, exécutez vos simulations IA en temps réel, même sans accès internet. La continuité d'activité n'est plus une variable.



Administration publique

Modernisez les applicatifs sans exploser les budgets tout en respectant les politiques établies, et garantisiez l'indépendance des SI face aux pressions extraterritoriales.



Retail

Lancez rapidement un POC d'IA pour la recommandation ou le pricing dynamique, sans dépendre d'un modèle SaaS propriétaire, ni exposer les données clients à des risques réglementaires.

Avec OPCP, vos clients réconcilient l'innovation rapide et la gouvernance responsable.

Et vous, partenaires, vous apportez bien plus qu'un produit : **un levier stratégique.**

OPCP

USE CASE | 01

Devenez Cloud Provider.

Vous êtes un intégrateur, un MSP, une ESN. Vous cherchez à proposer plus qu'un simple service d'hébergement : une véritable offre cloud souveraine et managée, sous votre marque.

Avec OPCP installé dans vos propres datacenters, vous devenez un véritable **Cloud Provider** capable de rivaliser avec les géants du secteur, tout en offrant une **proximité et une flexibilité incomparables**. Vous hébergez et opérez pour vos clients leurs environnements applicatifs : sites web, workloads critiques, plateformes de données, environnements de développement.

Avec OPCP, vous :

- **Standardisez et industrialisez** vos déploiements pour gagner en productivité.
- **Offrez une plateforme Cloud** managée et personnalisable, sous votre marque.
- **Inscrivez à votre catalogue les dernières technologies émergentes** comme l'IA et la Data.
- **Intégrez vos propres services** : supervision, support, migration, infogérance.
- **Garantissez la souveraineté** et la sécurité des données en hébergement local.
- **Fidélisez vos clients** avec une expérience maîtrisée et de qualité.
- **Créez de nouvelles sources de revenus** récurrents et durables.

**Vous transformez
votre savoir-faire en véritable
offre cloud complète.**





OPCP

USE CASE | 02

Délivrez une expérience Cloud on-premises.

Vos clients veulent la simplicité du Cloud sans renoncer à la maîtrise. OPCP vous permet d'installer **une plateforme Cloud managée directement sur leur site**, dans leurs propres locaux, sous leur contrôle physique.

Vous leur offrez le meilleur des deux mondes : **la scalabilité et l'expérience fluide du Cloud, alliées à la souveraineté, la conformité et la proximité de l'on-premises**. Vous êtes l'opérateur de confiance, celui qui conçoit l'architecture, planifie la migration et assure l'exploitation au quotidien.

Avec OPCP, vous :

- **Apportez une solution souveraine** adaptée aux contraintes locales et réglementaires.
- **Simplifiez l'exploitation** grâce à une plateforme managée et automatisée.
- **Proposez vos services à forte valeur ajoutée** : conseil, migration, support, sécurité.
- **Facilitez une transformation** progressive, sans rupture et maîtrisée.
- **Répondez aux exigences métier** tout en garantissant la sécurité des données.



Vous devenez le partenaire stratégique qui simplifie la modernisation, tout en renforçant la confiance et la proximité.



OPCP

USE CASE | 03

Créer votre propre App Store.

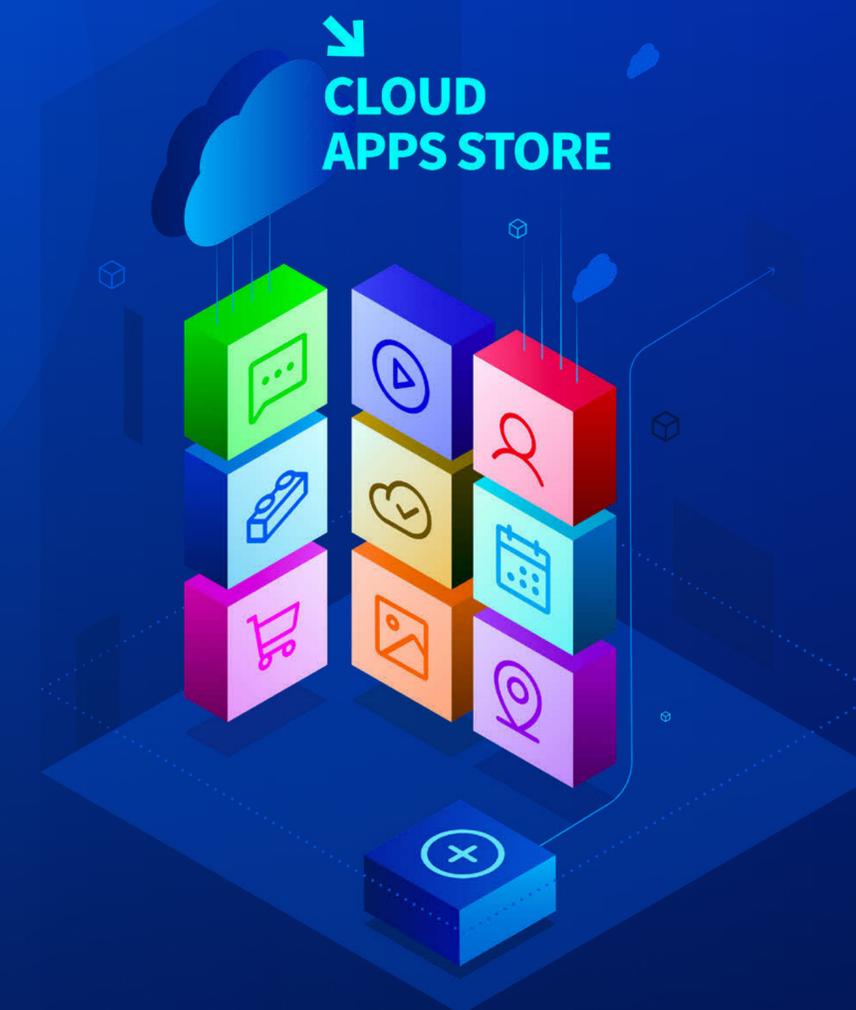
Vous voulez diversifier vos activités pour devenir **un véritable fournisseur de solutions**.

OPCP vous en donne les moyens : en l'opérant dans votre propre environnement, vous transformez votre rôle et prenez le contrôle de l'expérience client.

Avec le **Cloud Store**, vous proposez **un catalogue riche et standardisé**, prêt à l'emploi, mais surtout modulable et personnalisable. Vous l'enrichissez avec vos propres services : applications métier, solutions verticales, connecteurs sur mesure, accompagnement spécifique.

Avec OPCP, vous :

- **Packagez vos offres** en libre-service sur un portail unifié à votre image.
- **Offrez à vos clients une expérience premium**, simple et adaptée à leur secteur.
- **Garantissez la souveraineté et la conformité** des environnements hébergés localement.
- **Maîtrisez vos marges** et votre modèle économique en créant de la valeur récurrente.
- **Fidélisez vos clients** grâce à des solutions différenciantes et parfaitement intégrées.
- **Renforcez votre rôle de partenaire stratégique**, capable d'adresser des cas d'usage avancés.



Avec OPCP, vous valorisez votre propriété intellectuelle tout en gardant le contrôle, en toute autonomie, sans compromis.



OPCP

USE CASE | 04

Déployez votre propre solution Edge.

Vous voulez élargir votre portefeuille et devenir **le fournisseur incontournable de solutions hébergées à la périphérie d'Internet.**

Avec OPCP, vous proposez **une plateforme Edge managée**, capable de supporter des workloads critiques au plus près des utilisateurs: faibles latences, haute disponibilité, autonomie même en cas de coupure réseau. Vous rapprochez ainsi, la puissance du Cloud des sites de production de vos clients.

Vous enrichissez cette offre avec vos propres services: maintenance, supervision, intégration applicative, connectivité sur mesure.

Avec OPCP, vous:

- **Déployez des environnements Edge** au plus près des sites critiques.
- **Offrez une alternative souveraine et conforme** aux besoins locaux.
- **Réduisez la latence et améliorez la performance** des applications métier.
- **Créez un catalogue de services managés** spécifiques à chaque secteur.

Avec OPCP, vous industrialisez l'Edge pour vos clients tout en gardant la main sur votre offre, vos marges et votre relation client.



Une complémentarité qui a du sens

D'un côté, une solution technique éprouvée.
De l'autre, une connaissance fine du terrain.
Il est clair qu'il y a des choses à faire ensemble.

Des cas à inventer, adapter, tester

Les cas d'usage ne manquent pas : edge, usines, sites critiques, infrastructures déconnectées...
Et si on en identifiait un ou deux pour avancer concrètement ?

Un atelier, un échange, un POC ?

Pas besoin de tout figer d'emblée.
Juste un moment pour creuser ensemble,
voir ce qui a du sens, et construire, pas à pas.