

5 façons dont les scale-ups créent de l'impact avec OVHcloud

Et 6 cas d'usage à découvrir



**Croître.
Différemment.**

Table des matières

1. Construire pour l'avenir	3
2. Transformer l'intelligence en impact	4
3. Élever le niveau de l'IA	5
4. Réinventer la fiabilité	5
5. Cultiver une croissance durable	6
6. Reconstruire pour gagner en agilité	7
7. Transformer l'élan en accélération	7
8. Améliorer l'expérience utilisateur	8
9. Repousser les limites	8
10. Diriger avec clarté	8
11. Croître de manière responsable	8
Stimuler la croissance et l'impact en toute confiance	9



Développer une entreprise n'est jamais un parcours linéaire. La croissance offre de nouvelles opportunités... tout en générant de nouvelles contraintes. Le véritable défi consiste à rester agile tout en établissant des bases techniques solides, permettant à l'innovation de se déployer pleinement.

Chez OVHcloud, nous collaborons avec ceux qui portent cette croissance : visionnaires, décideurs et opérationnels capables de transformer des idées en résultats concrets. Ce sont eux les piliers — DevOps, SecOps, ingénieurs cloud, administrateurs systèmes et responsables de plateformes — qui prennent les décisions stratégiques façonnant l'avenir de leur entreprise et choisissent des partenaires technologiques leur offrant la liberté, le contrôle et la confiance nécessaires pour croître selon leurs propres ambitions.

Dans tous les secteurs, des équipes ambitieuses accélèrent et optimisent leur développement grâce à des infrastructures cloud conçues pour s'adapter à leurs besoins... et non l'inverse.

Dans cet article, quatre expertes OVHcloud – Caroline Comet Fraigneau, Emma Dennard, Sylvie Houliere Mayca et Estelle Azemard – partagent leurs analyses et des exemples de scale-ups transformant défis et contraintes en succès. Que vous soyez innovateur en IA ou pionnier du numérique, découvrez comment les entreprises réussissent lorsque l'ouverture, l'évolutivité et la transparence rencontrent la créativité technique.

1. Construire pour l'avenir

Caroline Comet Fraigneau, Chief Revenue Officer, OVHcloud

De nombreuses scale-ups partagent une ambition simple : la liberté de se développer selon leurs propres règles. Grâce au Programme Startup d'OVHcloud, les jeunes entreprises ne bénéficient pas seulement de crédits d'infrastructure. Elles profitent d'un accompagnement pratique, de la flexibilité de l'open source et d'une ouverture à des marchés internationaux. Ce modèle collaboratif permet aux équipes de tester, d'itérer et de se transformer sans verrouillage fournisseur, tarifs imprévisibles ou services opaques, qui freinent souvent l'innovation.

De l'IA et de la blockchain à la cybersécurité et la healthtech, OVHcloud soutient les entrepreneurs qui considèrent le cloud comme un partenariat stratégique et non comme un simple produit. La souveraineté, la transparence et une tarification prévisible sont au cœur de toutes nos offres, fournissant des avantages essentiels pour les secteurs traitant des données sensibles et soumis à des réglementations strictes.

Voici quelques exemples :

- ▶ des start-ups spécialisées en IA utilisant les GPU d'OVHcloud pour des outils de transcription vocale, désormais déployés dans des centres d'appel d'entreprise ;
- ▶ des innovateurs de la blockchain accompagnés via l'OVHcloud Blockchain Accelerator, alliant performance, maîtrise des coûts et mentorat entre pairs ;
- ▶ des partenariats comme Bitdefender, démontrant la force de la collaboration européenne en matière de cybersécurité.

Ce qui les unit tous, c'est un esprit commun de co-innovation. Ingénieurs, dirigeants et même le fondateur d'OVHcloud restent proches des clients. Ils échangent directement sur leurs retours, adaptent les feuilles de route en temps réel via GitHub et co-crée des solutions autour de domaines émergents comme l'informatique quantique.

Cette connexion humaine est ce qui distingue OVHcloud. C'est un fil conducteur au sein de nos équipes, qui nous permet de travailler main dans la main avec nos clients pour relever les défis, adapter les solutions et garantir une croissance fluide et durable.

Conseils de Caroline

Anticipez. Ne vous contentez pas de répondre aux besoins présents, préparez la liberté dont vous aurez besoin demain. Vos choix d'infrastructure actuels détermineront l'ampleur de votre croissance future.

2. Transformer l'intelligence en impact

Emma Dennard, VP Northern Europe, OVHcloud

Pour de nombreuses entreprises qui développent de l'IA, le principal obstacle n'est pas l'imagination, mais l'intégration. La scale-up suédoise Hopsworks en sait quelque chose. Née d'un projet de recherche universitaire, sa plateforme aide les développeurs à accélérer toutes les étapes, de la reconnaissance d'images à la détection de fraudes, en passant par l'entraînement de modèles de langage (LLM).

Lorsque Hopsworks a rencontré OVHcloud pour la première fois, l'équipe était frustrée par des outils hyperscale qui ne fonctionnaient pas bien ensemble et des tarifications complexes. Ce dont l'entreprise avait besoin, c'était de liberté. La liberté d'innover rapidement, de rester ouverte aux nouvelles technologies et de gérer sa croissance selon ses propres conditions.

En rejoignant Programme Startup d'OVHcloud, Hopsworks a migré son offre serverless vers notre Cloud Public, en utilisant du Stockage d'Objets compatible S3 et des frameworks open source pour rester agile à mesure que l'IA évolue. Le résultat ? 62 % d'économies sur les coûts du cloud, libérant du capital pour de nouveaux projets stratégiques.

Au-delà des économies, Hopsworks a évité le verrouillage propriétaire (vendor lock-in) qui peut freiner l'innovation. Grâce à la tarification prévisible d'OVHcloud, à la souveraineté européenne et aux standards ouverts, l'entreprise a gagné la flexibilité nécessaire pour continuer à s'adapter.

En savoir plus sur la façon dont Hopsworks développe l'innovation en IA sans compromis » supprimer et mettre à la ligne l'hyperlien « [En savoir plus](#) »

Conseils d'Emma

L'IA évolue vite, mais les bonnes décisions dépassent l'effet de mode. Rester adaptable signifie penser au-delà du prochain lancement et anticiper ce qui vient après.

3. Élever le niveau de l'IA

Emma Dennard, VP Northern Europe, OVHcloud

Bien avant que le monde ne parle d'IA générative, Leetify utilisait déjà l'apprentissage automatique pour aider les joueurs à progresser. Sa plateforme de coaching par IA analyse leur performance sur Counter-Strike: Global Offensive, en fournissant un retour instantané après chaque partie.

Cela nécessite une capacité réseau considérable. En 2022, Leetify traitait plus de deux millions de parties chaque mois, déplaçant environ 70 To de données en temps réel. Le moindre lag, incident ou attaque DDoS pouvait se traduire par une perte de joueurs... ainsi que leur confiance.

En combinant serveurs dédiés et le Cloud Public d'OVHcloud, Leetify a gagné à la fois en fiabilité et flexibilité : 99,99 % de disponibilité, trafic illimité non facturé et capacité à monter en charge instantanément lors des tournois.

Résultat : des coûts réduits d'environ 50 % et des performances ininterrompues pour les joueurs du monde entier. Pour une équipe dynamique, pionnière de l'IA dans le jeu en ligne, ce niveau de stabilité représente des économies, mais aussi la liberté d'innover, d'expérimenter et de gagner.

Découvrez comment Leetify reste compétitif grâce à la fiabilité d'OVHcloud [ici](#).

Conseils d'Emma

Parfois, la meilleure technologie est celle dont vous n'avez pas besoin de vous soucier. Quand tout fonctionne simplement, votre équipe peut se concentrer sur l'essentiel : l'innovation et la croissance.

4. Réinventer la fiabilité

Sylvie Houliere Mayca, General Manager / VP of France, OVHcloud

À l'ère de la disruption, peu de noms inspirent autant la confiance que Ravensburger. Depuis plus d'un siècle, cette entreprise allemande stimule la créativité grâce à ses jeux, livres et puzzles, connus et appréciés par des millions de familles. Mais même une tradition centenaire doit évoluer.

À mesure que l'activité mondiale de Ravensburger se développait, son empreinte numérique augmentait également. La stratégie de mise sur le marché de la marque combine commerce physique et plateforme e-commerce dynamique, toutes deux devant fonctionner de manière fluide, en permanence.

Lors des pics de trafic, comme à Noël ou pendant les confinements liés à la pandémie de COVID-19, la fréquentation de la boutique en ligne pouvait exploser du jour au lendemain. L'infrastructure locale ne pouvait tout simplement pas suivre. Le défi était clair : offrir la même expérience premium à chaque client, à tout moment, sans interruption.

Ravensburger a migré son activité en ligne vers le Private Cloud d'OVHcloud, bénéficiant d'une infrastructure conçue pour la flexibilité, la haute disponibilité et une portée internationale. Avec des ressources de calcul, de stockage et de réseau optimisés pour la performance, les pics de demande sont gérés automatiquement.

Désormais, avec ses bases e-commerce sécurisées, Ravensburger se concentre sur l'intelligence. Cela passe par l'IA pour mieux comprendre les profils clients et proposer les produits adaptés aux joueurs du monde entier.

En savoir plus sur la façon dont Ravensburger allie résilience et croissance avec OVHcloud.

« [En savoir plus](#) »

Conseils de Sylvie

Lorsqu'une entreprise se développe, elle a besoin d'une infrastructure capable de suivre sa croissance. Ne vous concentrez pas seulement sur les besoins immédiats, choisissez un partenaire qui grandira avec vous.

5. Cultiver une croissance durable

Estelle Azemard, VP of Americas, OVHcloud

L'agriculture n'est pas toujours le premier domaine auquel on associe l'IA. Pourtant, la scale-up colombienne Manglar montre comment la technologie peut soutenir et renforcer ce secteur vital. Spécialisée dans l'agrotech, l'entreprise utilise l'imagerie par drone et l'apprentissage automatique pour surveiller les cultures, détecter précocement les problèmes et améliorer durablement les rendements.

Lorsque Manglar a commencé à collaborer avec OVHcloud, l'équipe avait besoin d'une solution permettant de concilier croissance rapide, maîtrise des coûts et performances prévisibles. Ce qui avait commencé comme une recherche de stockage efficace s'est transformé en une collaboration d'infrastructure complète. En intégrant des instances GPU OVHcloud pour l'entraînement et l'inférence ainsi que des serveurs de stockage pour le traitement des données, Manglar exécute à présent des analyses d'images haute performance qui fournissent des informations en temps réel aux agriculteurs colombiens, mexicains et brésiliens. Et l'entreprise ne s'arrête pas là, car elle prévoit de s'étendre aux États-Unis et en Argentine.

Pour une entreprise opérant à l'intersection de la technologie et de l'environnement, la fiabilité et la gouvernance sont primordiales. La tarification transparente d'OVHcloud, son architecture ouverte et son support dédié local ont aidé Manglar à optimiser ses ressources, à maintenir la confiance des investisseurs et à croître de manière responsable, tant sur le plan technique que financier.

Derrière le succès se trouve une équipe d'experts qui allient data science et mission sociétale. Ces ingénieurs ont affiné les modèles d'inférence pour fournir des prédictions plus rapides et plus précises, tandis que la direction se concentre sur l'amplification de l'impact économique et environnemental. C'est un modèle montrant comment l'innovation peut promouvoir la durabilité, sans la contraindre.

Les prochaines étapes pour Manglar incluent la migration complète de ses charges de travail ML et d'inférence vers OVHcloud, nécessitant la disponibilité des GPU H100 ou H200. Cela permettra une montée en charge plus efficace, tout en améliorant la vitesse de traitement. Une spécificité d'OVHcloud réside dans sa capacité à transformer l'infrastructure en moteur de croissance, tout en gardant la gouvernance et l'impact au premier plan.

Conseils d'Estelle

Choisissez un partenaire cloud qui offre flexibilité, accompagnement personnalisé et support humain réel, pas seulement une infrastructure. Avec la bonne collaboration, le cloud cesse d'être une simple solution technique pour devenir un puissant accélérateur de la croissance de votre entreprise.

Évoluez en toute liberté

6 cas d'usage à découvrir

6. Reconstruire pour gagner en agilité

Webmecanik a transformé son infrastructure monolithique en une plateforme distribuée afin de mieux répondre à la demande croissante. En adoptant la solution Kubernetes d'OVHcloud, l'entreprise a gagné en évolutivité, amélioré ses performances et renforcé sa fiabilité. L'engagement de Webmecanik en faveur d'une automatisation centrée sur le client lui permet de proposer des solutions marketing capables de s'adapter dynamiquement aux besoins de ses clients.

Découvrez comment Webmecanik a développé son agilité [ici](#).

7. Transformer l'élan en accélération

La publicité programmatique exige rapidité, précision et fiabilité. **Nexx360** a tiré parti de l'infrastructure Kubernetes d'OVHcloud pour étendre sa plateforme publicitaire à l'international, tout en maintenant des performances élevées même lors des pics de diffusion des campagnes. L'utilisation innovante de l'automatisation pour l'optimisation de la diffusion permet à l'équipe de se démarquer en tant que transformateurs des opérations de marketing numérique.

Découvrez comment Nexx360 reste flexible et rentable dans le cloud [ici](#).

8. Améliorer l'expérience utilisateur

CUX.io, une plateforme d'automatisation de l'UX, avait besoin d'un hébergement sur mesure pour gérer des charges de travail spécifiques et garantir une expérience utilisateur cohérente. OVHcloud a fourni des solutions cloud personnalisées, assurant stabilité et performance. L'engagement de CUX.io à mesurer chaque interaction pour optimiser l'UX illustre la pensée créative derrière l'évolutivité technique.

Découvrez comment CUX.io a optimisé l'expérience utilisateur sur plusieurs plateformes [ici](#).

9. Repousser les limites

L'approche hybride de Floatplane combine des serveurs Bare Metal avec Managed Kubernetes. Cela lui offre une montée en charge rapide tout en maintenant une faible latence pour son service de diffusion vidéo en continu. Ce qui distingue Floatplane, c'est son approche centrée sur la diffusion de contenu orientée par la communauté, garantissant que les créateurs et les spectateurs bénéficient d'une expérience fluide, même à mesure que la plateforme se développe.

Découvrez comment Floatplane maintient l'engagement des spectateurs [ici](#).

10. Diriger avec clarté

Lota.cloud ambitionne de devenir un acteur majeur du FinOps et a opté pour les services gérés d'OVHcloud afin de simplifier ses opérations, tout en garantissant la conformité réglementaire. En adoptant des solutions cloud évolutives, Lota.cloud peut prendre en charge des processus financiers complexes sans sacrifier la vitesse ni la flexibilité. La volonté de l'entreprise de prendre des décisions transparentes et basées sur les données illustre la planification minutieuse nécessaire aux équipes techniques évoluant dans des secteurs à forts enjeux.

Découvrez comment Lota.cloud a développé sa plateforme logistique [ici](#).

11. Croître de manière responsable

En tant que fournisseur majeur d'analyses dans le secteur de la santé, **IAMDS** s'appuie sur OVHcloud pour gérer en toute sécurité des données sensibles des patients, tout en étendant ses services à travers plusieurs régions. En combinant une infrastructure sécurisée avec des solutions cloud flexibles, IAMDS garantit la conformité aux réglementations strictes tout en permettant des analyses en temps réel qui améliorent les résultats pour les patients.

Découvrez comment IAMDS déploie des solutions numériques sécurisées et évolutives [ici](#).

Stimuler la croissance et l'impact en toute confiance

Les entreprises prospèrent lorsque leur infrastructure est flexible, fiable, transparente et prévisible en matière de coûts. Qu'il s'agisse d'alimenter des plateformes d'IA, de soutenir l'e-commerce à l'international ou de garantir des performances optimales pour les joueurs, OVHcloud permet aux équipes de se concentrer sur ce qui compte le plus : l'innovation, la croissance et des résultats concrets.

Le bon partenaire cloud fournit la technologie dont vous avez besoin. Cela ne fait aucun doute. Mais il pose également les bases de décisions stratégiques, d'une expansion internationale et d'un succès à long terme. Avec une infrastructure robuste, des standards ouverts et un support réactif, les entreprises peuvent évoluer en toute liberté et absorber les pics de demande. Les équipes techniques consacrent leur énergie à la concrétisation de leur vision, plutôt qu'à la gestion des contraintes techniques.

Découvrez comment OVHcloud peut aider votre entreprise à évoluer en toute liberté ici.

<https://www.ovhcloud.com/fr-ca/lp/scalable-cloud/>